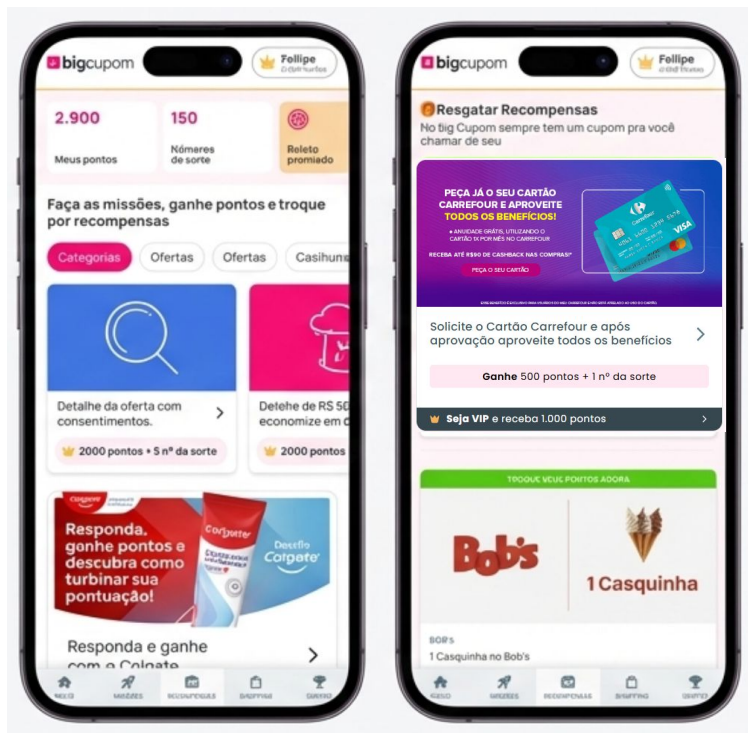






Somos um ecossistema de aquisição e retenção que transforma o custo de marketing das **marcas em um ativo de longo prazo**. Por meio de uma jornada governada por gamificação e Pointsback, **entregamos leads que não apenas compram uma vez**, mas entram em um ciclo de ativação contínua, **garantindo um LTV (Lifetime Value)** superior e previsível para nossos parceiros.

Entregáveis



Lead Governance:

- Gestão ativa da base de usuários, garantindo que o lead entregue esteja pronto para a conversão.

Ecossistema de Loyalty:

- O Pointsback atua como um motor de ativação contínua, eliminando o gap entre a primeira e a segunda compra.

Previsibilidade Financeira:

- Foco total em LTV (Lifetime Value).
- Transformamos o custo de aquisição (CAC) em um ativo de longo prazo para a marca parceira.

Curadoria de Alta Performance:

- Seleção estratégica de ofertas que alinham os objetivos da marca com o comportamento de consumo da comunidade

Nossos números

+5M

Usuários cadastrados

+50K

Usuários em grupos
no WhatsApp

+20M

Emails enviados por mês

+R\$ 1M

Recompensas pagas

+100K

Novos usuários por mês

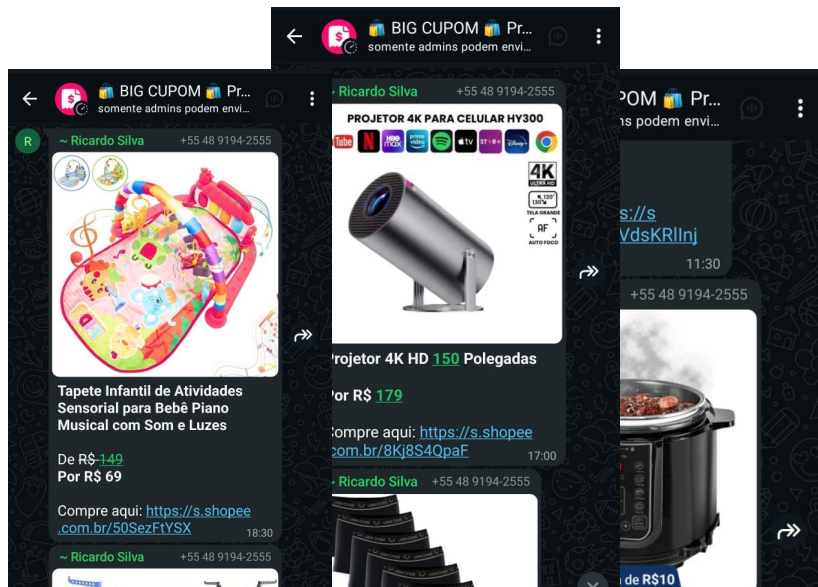
+100

Influenciadores
e afiliados parceiros

Comunidades

- **Comunidades no WhatsApp** garantindo que 100% da audiência receba a oferta.
- **Tempo Real:** O ambiente de comunidade gera gatilhos de escassez
- **Capacidade de testar ofertas, cupons e novos produtos** com tração imediata
- **Integração com o Ecossistema:** Cada membro da comunidade é monitorado para **conversão e melhoria do LTV do parceiro**

Nossas comunidades não são apenas grupos de mensagens, elas são terminais de consumo. **Nós encurtamos a distância entre o seu produto e o checkout, eliminando as distrações do funil tradicional.**



Missões (Engajamento)

- Direcionamento do usuário para ações específicas (compras, cadastros ou visitas).
- Gamificação de Performance: Desafios lúdicos que aceleram a jornada de compra e a conversão.
- Frequência Programada: Estímulo à recompra para garantir um calendário de faturamento previsível.
- Educação de Funil: Incentivo para o usuário explorar novas categorias e produtos da marca.

Você define a ação + usuário cumpre + recebe recompensa. Simples, mensurável e escalável.

Compre o
que precisa.
Pague com
facilidade.

PEÇA JÁ

Crédito sujeito a análise



Peça já seu Cartão Crédito Atacadão e
na aprovação ganhe 1500 pontos!

Anúncio bigcupom

1.500 PONTOS

Dinheiro
na conta



Limite
de crédito



Abra sua conta Pic Pay e garanta
benefícios exclusivos + 220 pontos!

Anúncio bigcupom

220 PONTOS

Recompensa Loyalty

- **Retenção Ativa:** Transformar pontos em vouchers de grandes players (iFood, Netshoes, Havanna).
- **Fidelização Psicológica:** Reduz o churn ao criar um custo de oportunidade para o usuário.
- **Gatilho de Prazer:** Associa a compra na sua marca a uma experiência de ganho real.
- **Moeda de Engajamento:** Recompensas que incentivam o usuário a avançar no funil.



IFOOD

Voucher de R\$ 10 no iFood



1.700 pontos

Resgatar recompensa



NETSHOES

Cupom de R\$ 50 na Netshoes



1.500 pontos

Resgatar recompensa

Estratégia de Ativação

Qualificação de Lead: Identificação ativa de usuários com alto potencial de consumo.

Inteligência de Mercado: Captura de dados sobre frequência, marcas preferidas e momentos de consumo.

Conversão Direcionada: Entrega de cupons estratégicos para fechamento de compra no APP/Site.

Priorização de Marca: Régua de comunicação otimizada para o protagonismo de um produto ou marca específico.



Email Marketing Estratégico: Conversão e Recorrência

Utilizamos inteligência de dados para entregar a mensagem certa no momento ideal da jornada de compra.

- **Aquisição Acelerada:** Impacto direto focado em garantir a primeira conversão do usuário.
- **Fidelização e Re-engajamento:** Ciclo de recompensas integrado para estimular o segundo pedido e aumentar o tempo de vida do cliente (LTV).



Marketing de Influência

Não entregamos apenas alcance, entregamos confiança. Nossa estratégia utiliza uma curadoria rigorosa para conectar sua marca a comunidades engajadas.

- **Micro e Mid Influencers:** Foco em criadores com alta taxa de engajamento e autoridade real sobre seu nicho.
- **Curadoria Especializada:** Selecionamos influenciadores de segmentos distintos, garantindo que cada campanha fale diretamente com o público-alvo desejado de forma segmentada e autêntica.



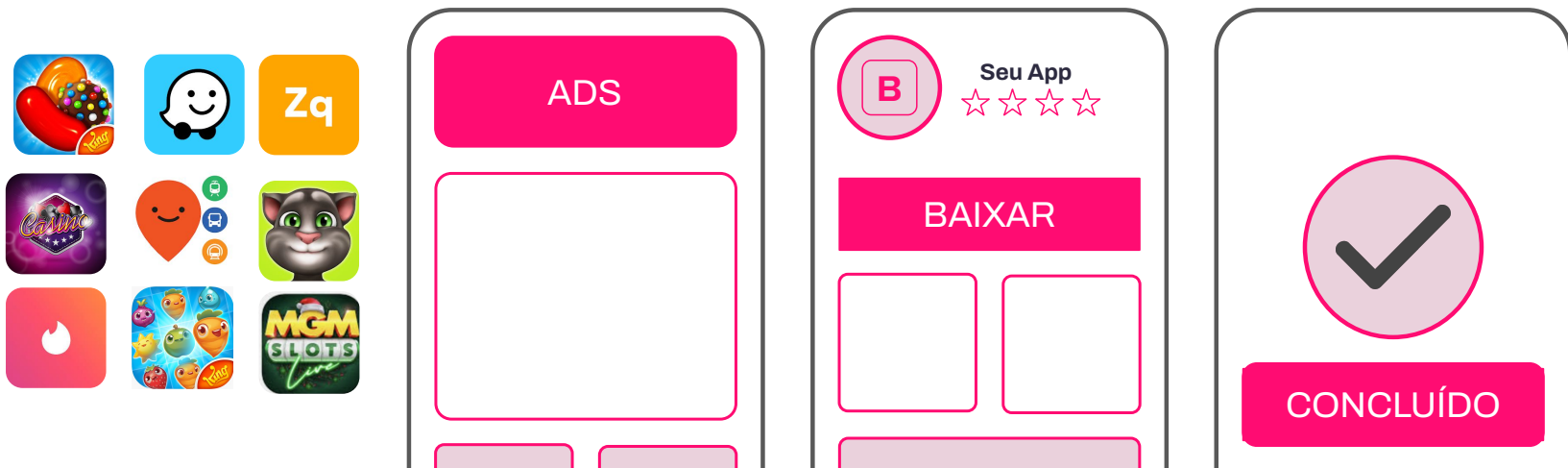
Mobile Traffic

Aquisicao

Retargeting

Alcance Massivo:
+20k Apps

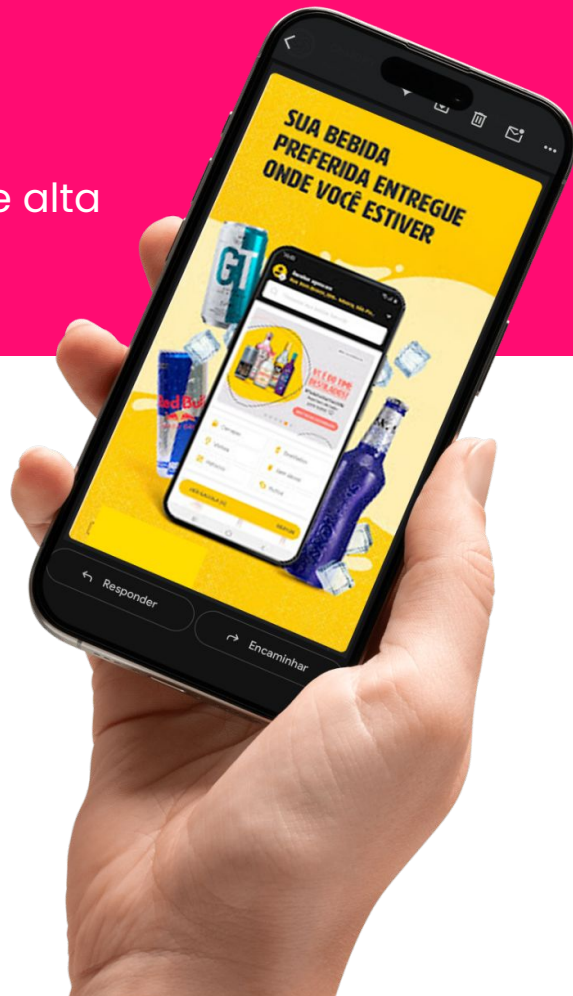
- **Aquisição Segura:** Impulsionamos o crescimento da sua base com total segurança (brand safety) e assertividade técnica.
- **Retargeting de Precisão:** Reative usuários e maximize o ROI com publicidade móvel focada em conversão.



Cross canal entrega Alta Performance:

Conectamos sua marca a novos públicos em ambientes de alta volumetria, explorando inventários premium fora dos canais saturados tradicionais.

- **Inventário Vasto:** Presença estratégica em mais de 20 mil aplicativos, garantindo alcance onde seu público realmente está.
- **Recuperação de Carrinho Contextual:** Substituímos o abandono genérico por uma lógica de produto agressiva. Se o usuário migrar de interesse, entramos com incentivos específicos e "swaps" estratégicos para **o cliente**.
- **Crescimento Seguro:** Aquisição e retenção de usuários com foco total em brand safety e assertividade técnica.



Fidelização com Recompensa Exclusiva

Maximizamos o engajamento através do resgate de benefícios de alto valor percebido, conectando sua marca ao sistema gameficado **Big Cupom**

- **Benefício:** Uma estratégia de reward marketing desenhada para acelerar o uso de pontos e consolidar a preferência do usuário dentro do ecossistema.



Obrigada!